

# CORSI GRATUITI PER I PROFESSIONISTI DELLE VENDITE



## STRUMENTI E COMPETENZE PER L'INNOVAZIONE



Opportunità formative per la qualificazione e  
l'aggiornamento delle competenze di  
**AGENTI E RAPPRESENTANTI DI COMMERCIO e**  
**AGENTI E MEDIATORI D'AFFARI.**

# I CORSI:



Aggiorna e migliora le tue competenze! Incrementa il tuo profilo competitivo acquisendo una preparazione tecnico professionale, gestionale e manageriale che il moderno venditore deve possedere per fare il salto di qualità ed aumentare le vendite.

- **L'AGENTE SMART**
- **WEB MARKETING E ONLINE BRANDING**
- **MARKETING AUTOMATION E CRM**
- **LA VENDITA: IL RUOLO DEGLI AGENTI NEL MERCATO ATTUALE**
- **DESIGN THINKING E NETWORKING: Ideazione e realizzazione di business innovativi**
- **BIG DATA E-BUSINESS INTELLIGENCE**
- **LA GESTIONE DEL TEMPO**
- **BUDGET E CONTROLLO DI GESTIONE**
- **HOME STAGING**
- **STRUMENTI DI PRESENTAZIONE DIGITALI**

In più offriamo pacchetti di **CONSULENZA INDIVIDUALE** per accompagnarti nel percorso

## I PROMOTORI



Confesercenti, FIARC (Federazione Italiana Agenti E Rappresentanti Di Commercio), ANAMA (Associazione Nazionale Agenti e Mediatori d'Affari), C.A.T Emilia-Romagna (Centro di Assistenza Tecnica di Confesercenti)

## I REQUISITI



Requisiti richiesti: essere titolari di partita IVA oppure operare in forma associata o societaria, con sede legale o unità operativa ubicata nel territorio della regione Emilia-Romagna.

## LE SEDI



L'offerta formativa è rivolta ai professionisti operanti in tutta la regione e fruibile anche ON-LINE. A disposizione per informazioni ed iscrizioni le sedi operative del Cescot Bologna, Modena, Forlì/Cesena, Ravenna e Rimini.

## CONTATTI



**Nuovo Cescot ER**  
Via Don Giuseppe Bedetti, 26  
Bologna | 051 6380350

**Ref. sede di RIMINI:**  
Manola Arduini | 0541441937  
manola@cescot-rimini.com  
www.cescot-rimini.com